

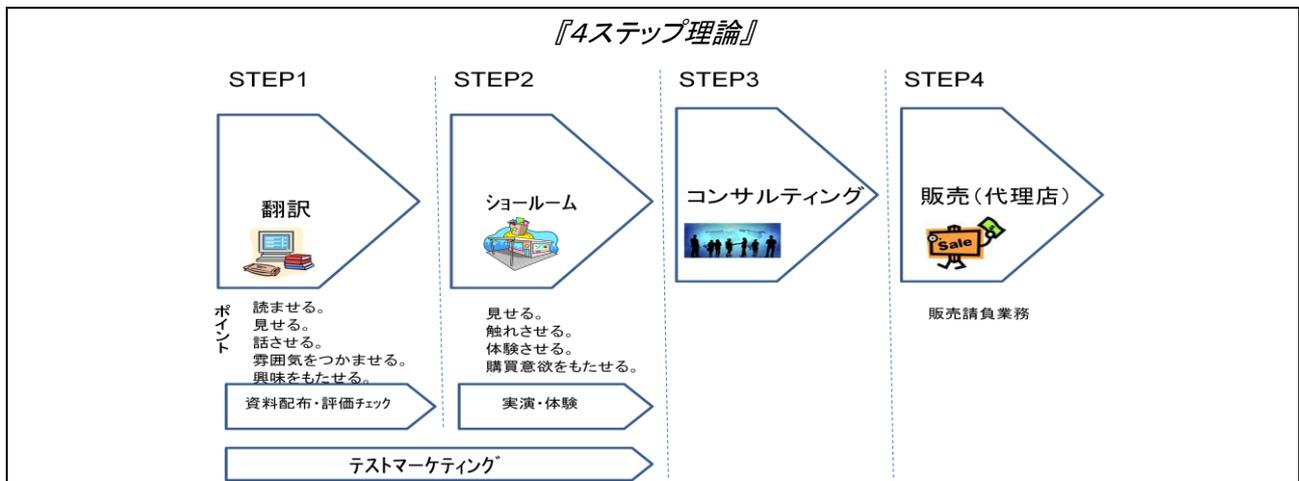
中国販路開拓で失敗しない方法！

～4ステップ理論～

ご案内

巨大な中国市場を狙って新規参入する日本企業が増加傾向にあります。しかし、商慣習、考え方、生活環境、法規制など様々な課題があります。そこで、NE 東京は現地グループ会社の恩屹(上海)実業株式会社と共に日本企業の中国販路開拓支援を行い、日本企業の皆さんが抱える疑問、悩み、問題点を早期解決し、一緒にビジネスチャンスを成功に導きます。

NE 東京は主に建築分野を中心に中国販路開拓支援コンサルティング業務を実施しています。その背景から生み出されたのが下記『4ステップ理論』です。簡単に見えますが弊社独自の現地法人の強みを活かした人脈ネットワークによる仕組みです(現地では日本語が堪能な中国人スタッフが対応)。



☆皆さまの多岐にわたる問題を解決をする豊富なコンサルティングメニュー(下記参照)

- ・マーケティングリサーチ(ニーズ調査、競合品、企業など)・販路開拓支援・営業代行・見本市出展支援
- ・パートナー企業発掘・現地法人設立・中国現地視察の企画運営・売上金回収・広告宣伝及び販売促進の企画立案・HPの作成・通訳・翻訳他

お問合せ・資料請求先は下記までご連絡ください。

NE東京(株) コンサルティング事業部宛

☎03-5825-4216

FAX:03-5833-8219

〒101-0032 東京都千代田区岩本町1-13-5 サン・カビル5F

Mail : csinfo@netokyo.co.jp

かわいい資料が欲しい 詳細な話を聞きたい 相談したい案件がある

企業名		ご担当部署	
所在地		ご担当者名	
連絡先	☎() -	Mail	@